

## M&A 成約実績 1

関西地区でエステティックサロンを経営していたA社は、社長が同地区で他の事業を行っており、同事業に注力することを希望していたところ、同サロン店長が退社することを機に本格的にM&Aを検討し、当センターへ売却情報をご登録いただきました。

B社は、中部、関西、九州地区にてエステティックサロンを展開し、業務拡大に伴い、M&Aを検討していました。

事業譲渡をするに当たって、A社の売却希望価格を前提に財務資料の適正性の審査を行いました。そして、価格の妥当性が確認されたことから、当初より譲渡価格以外の条件交渉のみを行う方針としたため、秘密保持契約を締結してから、事業譲渡契約まで約 1 か月、ポストクロージングまで約 2 か月半という早期の事業譲渡が実現しました。



### A社様、B社様の声

A社様：早期に事業譲渡を行いたいという希望を考慮していただき、素早く対応していただいたことに本当に感謝しています。

B社様：希望していた事業規模の店舗が見つかり、本当に良かったです。